القطاع المصرفي العربي في البرازيل

المحتويات:

- القطاع المصرفي العربي في البرازيل.
- الدور الاقتصادي والتجاري.
- دعم المشاريع الصغيرة و المتوسطة.
- الاستثمار في البرازيل لعام 2026.
- أهم قطاعات الاستثمار لعام 2026.
- متطلبات التمويل و كيفية تصدير المنتجات للاسواق العربية.
- الاستثمارات العربية في البرازيل.
- المؤشرات الاقتصادية المتوقعة (2026).

يُعد القطاع المصرفي العربي في البرازيل ركيزة أساسية لتعزيز التبادل التجاري، حيث تلعب المؤسسات المالية العربية دوراً محورياً في دعم تدفقات الاستثمار التي وصلت إلى مستويات قياسية.

- المؤسسات المصرفية العربية الرئيسية:

تتواجد في البرازيل مؤسسات مالية عربية عريقة تقدم خدمات متنوعة للشركات والأفراد:

بنك إيه بي سي البرازيل (Banco ABC Brasil): يُعد من أبرز البنوك العربية العاملة في البلاد، وهو تابع لـ المؤسسة العربية المصرفية ومقرها البحرين. يتخصص البنك في تقديم القروض، وتمويل التجارة، والخدمات الاستشارية للشركات الكبيرة والمتوسطة، وينتشر في أكثر من 53 مدينة برازيلية.

بنك صفرا (Banco Safra): أحد أضخم البنوك الخاصة في البرازيل، وتعود ملكيته لعائلة صفرا اللبنانية البرازيلية. يُصنف ضمن أكبر عشرة بنوك في البلاد ويُعرف بقوته في إدارة الثروات والخدمات المصرفية الخاصة.

بنك أبوظبي الأول (FAB): يتواجد في البرازيل لتقديم خدمات مصرفية للشركات والاستثمار، مع التركيز على تسهيل الأعمال بين منطقة الشرق الأوسط وأمريكا اللاتينية.

مجموعة سي إف آي المالية (CFI Financial Group):
حصلت هذه المجموعة (التي تأسست في لبنان) مؤخراً في عام 2026 على ترخيص من البنك المركزي البرازيلي للعمل كشركة وساطة مالية، مما يتيح لها تقديم أدوات استثمارية مثل الأسهم والسندات في السوق البرازيلية.

- الدور الاقتصادي والتجاري:
تسهيل التجارة البينية: تساهم هذه البنوك في إدارة صفقات تجارية بمليارات الدولارات، حيث بلغ حجم التجارة الثنائية بين العرب والبرازيل حوالي 18 مليار دولار سنوياً، وتتم هذه العمليات عبر أدوات مصرفية لضمان الامتثال والأمان.
دعم قطاع الأغذية: تلعب المؤسسات المالية دوراً استراتيجياً في تأمين سلاسل الإمداد الغذائي (خاصة اللحوم والحبوب) من البرازيل إلى المنطقة العربية، بالتنسيق مع الغرفة التجارية العربية البرازيلية.
الشمول المالي والتحول الرقمي: يتواكب القطاع المصرفي العربي مع التغيرات الهيكلية في البرازيل، حيث تشهد البلاد نمواً سريعاً في البنوك الرقمية وزيادة في توافر الائتمان رغم تقلبات أسعار الفائدة.

[1] https://anba.com.br
[2] https://www.linkedin.com
[3] https://www.bank-abc.com
[4] https://www.bank-abc.com
[5] https://www.slideshare.net
[6] https://www.abcbrasil.com.br
[7] https://www.wallstreetoasis.com
[8] https://www.globalcitizensolutions.com
[9] https://www.bankfab.com
[10] https://anba.com.br
[11] https://anba.com.br
[12] https://www.imf.org
[13] https://alamalmal.net
[14] https://www.imf.org

- دعم المشاريع الصغيرة و المتوسطة:

يولي القطاع المصرفي العربي في البرازيل اهتماماً كبيراً لقطاع الشركات الصغيرة والمتوسطة (SMEs)، حيث يُنظر إليه كمحرك أساسي للنمو الاقتصادي وتوسيع قاعدة التبادل التجاري.

إليك كيفية دعم هذه المؤسسات للمشاريع الصغيرة والمتوسطة:

1. بنك إيه بي سي البرازيل (Banco ABC Brasil)

يُعتبر هذا البنك من أكثر المؤسسات العربية نشاطاً في هذا المجال، حيث خصص قطاعاً كاملاً تحت اسم "الشركات المتوسطة" (Middle Market)، ويقدم لها:

تمويل رأس المال العامل: لتغطية الاحتياجات التشغيلية اليومية.

تمويل التجارة الخارجية: مساعدة الشركات الصغيرة التي ترغب في تصدير منتجاتها إلى العالم العربي أو الاستيراد منه من خلال "خطابات الاعتماد".

الخدمات الاستشارية: تقديم نصائح مالية حول إدارة المخاطر وتقلبات العملة (الريال البرازيلي مقابل الدولار).

2. مجموعة سي إف آي المالية (CFI Financial Group)

بعد حصولها على الترخيص للعمل كوسيط مالي في البرازيل، توفر المجموعة للمستثمرين وأصحاب المشاريع الصغيرة:

منصات تداول متطورة: تتيح لهم الوصول إلى الأسواق المالية المحلية والعالمية لإدارة فوائضهم المالية.

أدوات التحوط: توفير عقود الفروقات (CFDs) والعملات لحماية أرباح المشاريع من تقلبات السوق.

3. دور الغرفة التجارية العربية البرازيلية

رغم أنها ليست بنكاً، إلا أنها تلعب دور "المسهّل" للتمويل من خلال:

منصة "إلّو" (Ellos): منصة رقمية تستخدم تقنية البلوكشين لتسهيل المعاملات التجارية والمالية، مما يقلل التكاليف على الشركات الصغيرة والمتوسطة ويجعلها أكثر جاذبية للبنوك لمنحها ائتمانات.

التشبيك: ربط أصحاب المشاريع الصغيرة بصناديق الاستثمار العربية والمستثمرين الملائكة المهتمين بالسوق البرازيلية.

أبرز التحديات والحلول

أسعار الفائدة: تعاني الشركات الصغيرة في البرازيل أحياناً من ارتفاع الفائدة، لذا تحاول البنوك العربية تقديم حلول مخصصة أو تمويل مرتبط بصفقات تجارية دولية تكون تكلفتها أقل.

الضمانات: تتوجه المؤسسات الآن نحو قبول ضمانات مرنة أو الاعتماد على تاريخ التدفقات النقدية للمشروع.

- متطلبات التمويل و كيفية تصدير المنتجات للاسواق العربية:
تفضل تفاصيل المتطلبات البنكية وخطوات التصدير للشركات الصغيرة والمتوسطة في البرازيل:
أولاً: متطلبات التمويل المحددة (مثال: بنك ABC البرازيل)
تختلف المتطلبات حسب نوع التمويل، لكنها تشترك في مجموعة من الوثائق الأساسية لتقييم الجدارة الائتمانية:
الوثائق القانونية:
السجل التجاري (Contracto Social): نسخة حديثة لم يمر عليها أكثر من 3 أشهر.
البطاقة الضريبية (CNPJ): نسخة حديثة توضح الحالة القانونية والنشاط.
إثبات هوية المديرين: صور عن هويات أصحاب حق التوقيع والإدارة.
الوثائق المالية:
القوائم المالية: ميزانية الشركة ونتائج الأرباح والخسائر لآخر عامين على الأقل.
شهادة المحاسب القانوني: تقرير مالي معتمد يوضح التدفقات النقدية.
الحد الأدنى للإيرادات: تشترط بعض البرامج حداً أدنى من المبيعات السنوية لضمان قدرة المشروع على سداد القرض.

الضمانات:
قد يطلب البنك ضمانات عينية (أصول، عقارات) أو ضمانات مستندية مثل المستحقات الآجلة من المبيعات (Receivables).
في حالة تمويل التصدير، يمكن استخدام خطاب الاعتماد (Letter of Credit) كضمان أساسي للتمويل.
ثانياً: خطوات تصدير منتجاتك إلى الأسواق العربية
يتطلب التصدير من البرازيل رحلة تنظيمية دقيقة لضمان الامتثال للقوانين البرازيلية والعربية:
التسجيل الرسمي في البرازيل:
نظام رادار (RADAR): يجب تسجيل شركتك في نظام "التأهيل الجمركي" التابع لمصلحة الضرائب الفيدرالية البرازيلية للحصول على إذن استيراد وتصدير.
نظام سيسكوميكس (Siscomex): هو النظام المتكامل للتجارة الخارجية حيث تُسجل فيه كافة عمليات الشحن.
تجهيز المنتج والوثائق:
الفاتورة التجارية (Invoice) وقائمة التعبئة (Packing List): باللغتين الإنجليزية أو العربية حسب الدولة المستهدفة.
شهادة المنشأ: تُصدر من الغرف التجارية (مثل الغرفة التجارية العربية البرازيلية) لإثبات أن المنتج برازيلي الصنع.
شهادات الجودة والصحة: ضرورية جداً للأغذية (مثل شهادة "حلال" للحوم والدواجن أو شهادات الصحة النباتية).

تحديد شروط البيع (Incoterms):
يجب الاتفاق مع المشتري العربي على طريقة التسليم (مثل FOB تسليم الميناء أو CIF شامل الشحن والتأمين) لضمان توزيع المسؤوليات والمخاطر.
تأمين الدفع (الجانب المصرفي):
يُنصح باستخدام الاعتمادات المستندية (LC) عبر البنوك العربية (مثل بنك ABC أو صفرا) لضمان استلام أموالك بمجرد شحن البضاعة.
نصيحة إضافية: تواصل مع Sebrae (هيئة دعم الشركات الصغيرة في البرازيل)؛ فلديها برامج مشتركة مع الغرف التجارية لمساعدة الشركات الصغيرة في دخول السوق العربية من خلال المعارض والبعثات التجارية.

[1] https://www.bank-abc.com
[2] https://www.dmifinance.in
[3] https://www.abcbrasil.com.br
[4] https://www.abcbrasil.com.br
[5] https://www.bizlatinhub.com
[6] https://logisber.com
[7] https://qcc.org.sa
[8] https://apps.fas.usda.gov
[9] https://www.tedeport.org
[10] https://anba.com.br

يُعد الاستثمار في البرازيل لعام 2026 خياراً استراتيجياً مدعوماً بأسس اقتصادية قوية، حيث يُصنف كواحد من أكثر الأسواق الناشئة جاذبية نظراً لانخفاض تقييمات الأصول مقارنة بالأسواق العالمية، بالإضافة إلى التزام الدولة بالإصلاحات الهيكلية.

- أهم قطاعات الاستثمار لعام 2026:

تتركز الفرص الواعدة في القطاعات التي تتمتع فيها البرازيل بمزايا تنافسية عالمية:

الطاقة المتجددة: تقود البرازيل المنطقة في الطاقة النظيفة (الهيدروجين الأخضر، الرياح، والشمس)، حيث تشكل المصادر المتجددة نحو 88% من مصفوفة الطاقة الوطنية.

الصناعات الغذائية (Agribusiness): تُعد البرازيل "مخزن غذاء العالم"، وهناك توجه كبير للاستثمار في تكنولوجيا الزراعة وسلاسل الإمداد المستدامة.

البنية التحتية والتعدين: تشهد البلاد طفرة في مشاريع النقل (موانئ ومطارات) وتعدين "المعادن الحرجة" اللازمة للتحول الرقمي والبيئي العالمي.

التكنولوجيا المالية (Fintech): مع نظام "Pix" للمدفوعات الفورية والخدمات المصرفية المفتوحة، تبرز البرازيل كمركز للابتكار المالي في أمريكا اللاتينية.

- الاستثمارات العربية في البرازيل:
تشهد العلاقات الاقتصادية "عصراً ذهبياً" مع ضخ استثمارات سيادية ضخمة:
السعودية: أعلن صندوق الاستثمارات العامة (PIF) عن خطة لاستثمار 15 مليار دولار تركز على الطاقة المتجددة، الهيدروجين، والبنية التحتية للنقل.
الإمارات: يخطط صندوق "أديب" (ADIG) لاستثمار حوالي 100 مليار ريال برازيلي (نحو 17 مليار دولار) في قطاعات الدفاع، الزراعة، وتطوير المناطق الحضرية.
مسارات الاستثمار المتاحة
يمكن للمستثمر الأجنبي الدخول للسوق البرازيلي عبر ثلاث طرق رئيسية:
الاستثمار العقاري: شراء عقار بقيمة لا تقل عن مليون ريال برازيلي (أو 700 ألف في الشمال والشمال الشرقي) يمنحك "التأشيرة الذهبية" (VIPER) والإقامة الدائمة.
تأسيس شركة: يتطلب استثماراً لا يقل عن 500 ألف ريال برازيلي في مشروع تجاري، أو 150 ألف ريال للمشاريع المبتكرة (Startups) التي تخلق 10 فرص عمل على الأقل.
سوق الأسهم (B3): يُعد مؤشر "بوفيسبا" (Bovespa) حالياً من أرخص الأسواق عالمياً من حيث مكررات الربحية، مما يجعله فرصة جيدة لمستثمري المدى الطويل.

- المؤشرات الاقتصادية المتوقعة (2026):

النمو الاقتصادي: يُتوقع نمو الناتج المحلي الإجمالي بنسبة 2.3%.

الفائدة (Selic): يتوقع المحللون استقرار سعر الفائدة عند حوالي 12.25% - 12.38% بنهاية العام، مما يوفر عوائد جيدة للاستثمارات ذات الدخل الثابت.

التضخم: يستهدف البنك المركزي الوصول لمعدل تضخم حوالي 3.6% - 3.9%.

نصيحة للمستثمر العربي: يُنصح بالتعاون مع البنوك العربية في البرازيل (مثل بنك ABC أو صفرا) لتسهيل عمليات تحويل العملة وفتح الحسابات، نظراً لتعقيدات الإجراءات الضريبية والجمركية المحلية.

[1] https://www.riotimesonline.com
[2] https://hightoweradvisors.com
[3] https://www.gov.br
[4] https://www.vieirarezende.com.br
[5] https://www.riotimesonline.com
[6] https://www.investinbrasil.com.br
[7] https://www.gov.br
[8] https://poverty-action.org
[9] https://www.dw.com
[10] https://www.setupinsaudi.com
[11] https://malikpourglobal.com
[12] https://portaldeimigracao.mj.gov.br
[13] https://knightsbridge.ae
[14] https://www.agbi.com
[15] https://sa.investing.com
[16] https://sa.investing.com
[17] https://invezz.com
[18] https://brasiltax.com

By: Haytham Zeidan

https://archive.org/details/@wazefapress

إقرأ أيضا...
جمهورية البرازيل الاتحادية

https://archive.org/details/Brazil-travel-work-visa

الدليل الشامل لخيارات الاستثمار في البرازيل 2026

https://archive.org/details/brazil-investments